

2024

Q1

IR - SPOTLIGHT

INVESTOR RELATIONS

THE WORLD'S LARGEST FINANCIAL METROPOLISES – GERMAN CITY ENTERS THE TOP 20
INVESTOR PERCEPTION STUDIES – GETTING THE OPINION OF INVESTORS CAN BE VERY PROFITABLE
MORE MONEY FOR IR OUTSOURCING?
WILL THE YEAR 2024 BE THE TURNING POINT FOR SMALL-CAP STOCK?
SUSTAINABILITY IS TRENDING AMONG THE RICH
THE EUROPEAN CSRD IS A PARTICULAR CHALLENGE FOR SMALL AND MID CAPS

BEST
PRACTICE
AWARDS 2023

WINNER

WINNER: BEST INNOVATION
2023 SMALL CAP

www.dr-reuter.eu
CONSULTING AGENCY FOR INVESTOR RELATIONS

DR
DR. REUTER
INVESTOR RELATIONS

OUR IR-SERVICES



Best Practice **Investor Relations Award**
IR Society, London, November 2023:



AWARD WINNING AGENCY

WE SUPPORT YOU TO TARGET RETAIL
INVESTORS WITH OUR AWARD WINNING
SMALLCAP IR PROGRAMM

DR
DR. REUTER
INVESTOR RELATIONS



CONTENT



INSTITUTIONAL IR

ARTICLE: Die größten Finanzmetropolen der Welt – deutsche Stadt knackt Top 20 The world's largest financial metropolises – German city enters the top20.....	6
ARTICLE: Investor Perception Studies – Sich von den Investoren die Meinung sagen lassen, kann sehr gewinnbringend sein Investor Perception Studies – getting the opinion of investors can be very profitable.....	11
IR-NEWS: Institutional IR Insight	18

IR INSIGHT

ARTICLE: Mehr Geld für IR-Outsourcing? More money for IR outsourcing?.....	20
ARTICLE: Leitet das Jahr 2024 die Wende bei den Small Caps ein? Will the year 2024 be the turning point for small-cap stock?.....	28
IR-NEWS: IR Insight	33



**AWARD
WINNING
AGENCY**



SHORTLISTED
BEST IR PROGRAMME
2023 SMALL CAP



WINNER
BEST INNOVATION IN IR
2023 SMALL CAP

ESG

ARTICLE: Nachhaltigkeit liegt bei den Reichen im Trend Sustainability is trending among the rich.....	35
ARTICLE: Die europäische CSRD ist für SmallCaps eine Herausforderung European CSRD is a challenge for small caps	41
IR-NEWS: ESG Insight	47

EVENTS & IMPRINT

EVENTS:	49
IMPRINT:	51



DIE GRÖSSTEN FINANZMETROPOLEN DER WELT – DEUTSCHE STADT KNACKT TOP 20

Der Big Apple ist weiterhin der Nabel der Welt. Auf jeden Fall, wenn es um die Welt der Finanzen geht. New York stellt laut Z/Yen das größte Finanzzentrum weltweit dar. Die englische Denkfabrik hat die 33. Ausgabe ihres „Global Finance Centres Index (GFCI)“ veröffentlicht, in der die US-amerikanische Metropole die Spitzenposition verteidigt. Auf Rang zwei folgt die europäische Finanzhauptstadt London. Es folgen Singapur und Hongkong. Die erste chinesische Stadt folgt auf Platz sieben (Shanghai) und die

THE WORLD'S LARGEST FINANCIAL METROPOLISES – GERMAN CITY ENTERS THE TOP 20

The Big Apple continues to be the centre of the world – at least when it comes to the world of finance. According to Z/Yen, New York is the largest financial centre in the world. The British think tank has published the 33rd edition of its Global Finance Centres Index (GFCI), in which the US metropolis maintains its leading position. The European financial capital, London, follows in second place. It is followed by Singapore and Hong

südkoreanische Hauptstadt Seoul hat es noch knapp in die Top 10 geschafft.

München stürmt in die Top 20

Eine deutsche Stadt ist neu in den Top 20. München machte sechs Plätze gut und landete dadurch auf Platz 18 im Ranking der größten Finanzzentren der Welt. Die bayerische Landeshauptstadt reiht sich direkt hinter Frankfurt am Main ein, welches die Stellung als deutsche Finanzhauptstadt für den Moment verteidigen kann. Aus dem deutschsprachigen Raum haben es auch noch Zürich und Luxemburg in die Top 20 geschafft.

In der Top 20 gab es noch mehr Bewegung. Alle drei chinesischen Städte (Shanghai, Shenzhen und Peking) mussten Plätze einbüßen. Für die US-amerikanischen Großstädte Washington D.C., Chicago und Boston ging es jeweils mindestens vier Ränge nach oben. Für Frankreichs Hauptstadt Paris ging es im Ranking nach unten, was auch für die australische Finanzmetropole Sydney gilt. Alle Positionen im Überblick:

Kong. The first Chinese city in the ranking, Shanghai, follows in seventh place and the South Korean capital Seoul has just made it into the top 10.

Munich storms into the top 20

One German city is new to the top 20. Munich made up six places, landing in 18th place in the ranking of the largest financial centres in the world. The Bavarian state capital is right behind Frankfurt am Main, which maintains its position as the German financial capital for the time being. From the German-speaking region, Zurich and Luxembourg have also made it into the top 20.

There was even more movement in the top 20. All three Chinese cities (Shanghai, Shenzhen and Beijing) fell in the ranking. The major US cities of Washington D.C., Chicago and Boston went up at least four places each. The rankings of the French capital Paris, as well as the Australian financial metropolis Sydney, fell. All positions at a glance:



1. New York (USA)
2. London (England)
3. Singapur
4. Hongkong
5. San Francisco (USA)
6. Los Angeles (USA)
7. Shanghai (China)
8. Chicago (USA)
9. Boston (USA)
10. Seoul (Südkorea)
11. Washington D.C. (USA)
12. Shenzen (China)
13. Peking (China)
14. Paris (Frankreich)
15. Sydney (Australien)
16. Amsterdam (Niederlande)
- 17. Frankfurt am Main (Deutschland)**
- 18. München (Deutschland)**
19. Luxemburg
20. Zürich (Schweiz)

1. New York (USA)
2. London (England)
3. Singapore
4. Hong Kong
5. San Francisco (USA)
6. Los Angeles (USA)
7. Shanghai (China)
8. Chicago (USA)
9. Boston (USA)
10. Seoul (South Korea)
11. Washington D.C. (USA)
12. Shenzhen (China)
13. Beijing (China)
14. Paris (France)
15. Sydney (Australia)
16. Amsterdam (Netherlands)
- 17. Frankfurt am Main (Germany)**
- 18. Munich (Germany)**
19. Luxembourg
20. Zurich (Switzerland)

Fünf Kategorien sind für das Ranking ausschlaggebend

Z/Yen konzentriert sich in seinem Ranking auf fünf Kategorien. Zwei davon sind die Infrastruktur und die Entwicklung des Finanzsektors in einer Stadt. Ein weiterer Faktor ist die Reputation des Finanzplatzes. Die Verfügbarkeit von Arbeitskräften sowie deren Qualität und Ausbildung stehen ebenfalls im Fokus. Ebenso wie das Geschäftsumfeld, die politische Stabilität, Steuergesetzgebung und Makroökonomie eine Rolle spielen.

Five categories are decisive for the ranking

Z/Yen focuses on five categories in its ranking. Two of these are the infrastructure and development of the financial sector in a city. Another factor is the reputation of the financial center. The availability of workers, as well as their quality and training, are also in focus, as is the business environment, in which political stability, tax legislation and macroeconomics play a role.



Ein Faktor für das Ranking können auch Roadshows sein, welche die meisten Unternehmen in mehreren Städten durchführen. Die Rankings weisen zumindest einige Parallelen auf. New York und London sind die Metropolen, mit den meisten Roadshows. Frankfurt landet im Ranking von Z/Yen jedoch deutlich weiter hinten als im Roadshow-Ranking. Hier belegt die deutsche Stadt nämlich den fünften Rang.

A further factor in ranking can be roadshows, which most companies carry out in several cities. The rankings show at least some parallels. New York and London are the metropolises, with the most roadshows. However, Frankfurt is significantly further behind in the Z/Yen ranking than in the roadshow ranking. Here, the German city ranks fifth.

Source1

Quelle1

The Global Financial Centres Index 33

The Global Financial Centres Index 33



INVESTOR PERCEPTION STUDIES - SICH VON DEN INVESTOREN DIE MEINUNG SAGEN LASSEN, KANN SEHR GEWINNBRINGEND SEIN

Jedes Unternehmen benötigt Kapital. Umso wichtiger ist es für das Management, zu wissen, weshalb die Kapitalgeber in die Gesellschaft investieren und was sie von ihrem Investment erhoffen. Ein bewährtes Instrument, um sich über die Einstellung der Investoren ein Bild zu machen, sind Investor Perception Studies, also

INVESTOR PERCEPTION STUDIES GETTING THE OPINION OF INVESTORS CAN BE VERY PROFITABLE

Every company needs capital. It is therefore all the more important for the management to know why investors are investing in its company and what they expect from their investment. Investor perception studies are a proven tool for gaining an idea of investors' attitudes. They usually focus on the company's most important



Anlegerwahrnehmungsstudien. Sie richten sich in der Regel an die wichtigsten Investoren des Unternehmens. Das sind häufig institutionelle Anleger wie Fonds- oder Beteiligungsgesellschaften aber auch Großaktionäre. Idealerweise werden auch potenzielle Investoren und Analysten in die Umfrage miteinbezogen. Zum einen, weil man dadurch auf sich aufmerksam macht und möglicherweise auf der „Kaufliste“ neuer Geldgeber landet. Zum anderen schadet es nicht, zu erfahren, wie außenstehende Kapitalmarktteilnehmer über das Unternehmen denken.

Wissen, wie die Investoren „ticken“

Investor Perception Studies umfassen typischerweise vier Fragebereiche. Der Erste befasst sich mit Fragen zur Kernstrategie, dem Geschäftsmodell und der Managementleistung. Damit soll das Bewusstsein, das Verständnis sowie die Erwartungen der Investoren hinsichtlich der Basics eines

investors. These are often institutional investors such as fund or investment companies, but also major shareholders. Ideally, potential investors and analysts will also be included in the survey – on the one hand, because one draws attention to oneself and may end up on the "purchase list" of new investors, and on the other hand, there is no harm in finding out what external capital market participants think about the company.

Knowing how investors "tick"

Investor perception studies typically include four areas of enquiry. The first deals with questions about the core strategy, business model and management performance, the aim of which is to determine the awareness, understanding and expectations of investors with regard to the basics of a company. This allows the management to see whether investors are satisfied with the company's strategy and to what extent they





Unternehmens ermittelt werden. Dem Management wird dadurch ersichtlich, ob die Anleger mit der Strategie des Unternehmens zufrieden sind und inwieweit sie die Führung bei der Umsetzung unterstützen. Wo sehen sie die Stärken der Gesellschaft und worin die Schwachpunkte? Wie zufrieden sind sie mit dem Management? All dem wird hier auf dem Grund gegangen. Es kann zum Beispiel bestimmte Bereiche innerhalb der Gesamtstrategie geben, mit denen die Anleger nicht einverstanden sind. Die Unternehmensleitung kann das zum Anlass nehmen, den eigenen Ansatz zu überdenken.

support management in implementing it. Where do they see the strengths of the company and the weaknesses? How satisfied are they with the management? All of this is being investigated here. For example, there may be certain areas within the overall strategy that investors disagree with. The company management can take this as an opportunity to rethink their own approach.

How happy are the investors with their investment?

The second set of questions has to do with the performance and valuation of the share. This area is mainly about investor satisfaction and assessments concerning share price performance, but also about the



**HOW TO GET
MORE SHAREHOLDERS
MORE TRADING VALUE?**

LEARN NOW

Wie glücklich sind die Investoren mit ihrer Anlage?

Der zweite Fragenpool betrifft die Performance und Bewertung der Aktie. Es geht in diesem Bereich hauptsächlich um die Zufriedenheit und die Einschätzungen der Anleger hinsichtlich der Kursentwicklung, aber auch zur „Story“ hinter der Aktie. Wenn die Unternehmensleitung beispielsweise der Meinung ist, dass die Aktien des eigenen Unternehmens unterbewertet sind, sollte hier gefragt werden, ob die Investoren das ebenso sehen und worin aus ihrer Meinung die Gründe für die Unterbewertung liegen. Auf diese Weise erhält das Management wichtige Erkenntnisse darüber, warum die Performance zu wünschen übriglässt und welche „Baustellen“ es anzugehen gilt. Verweisen viele Anleger zum Beispiel auf eine mangelnde Wachstumsfantasie – dann sollte die Führung vielleicht über den Eintritt in neue Märkte nachdenken.

"story" behind the share. For example, if the company management believes that the shares of their own company are undervalued, the question to ask here is whether investors see this as well and what, in their opinion, the reasons for the undervaluation are. In this way, management gains important insights into why the performance leaves a lot to be desired and which "areas" need to be tackled. For example, if many investors point to a lack of growth aspirations, then perhaps the management should think about entering new markets.

Wie läuft die Kommunikation?

Der dritte Teilbereich beinhaltet häufig Fragen zur Investor Relations-Arbeit. Dadurch können Kommunikations- und Transparenzdefizite aufgedeckt und entsprechende Verbesserungen vorgenommen werden. In der vierten und letzten Kategorie werden schließlich meist Sonderthemen untersucht. Wie stehen die Investoren zum Beispiel zu den größeren Projekten oder etwaigen Fusions- oder Übernahmeplänen. Es kommt nicht selten vor, dass ein Großprojekt abgesagt oder auf einen späteren Zeitpunkt verschoben wird, wenn die Ergebnisse der Investorenwahrnehmungsstudie sehr stark negativ sind und dem ursprünglichen Plan widersprechen. Aber auch die Relevanz von Trendthemen wie ESG und Diversität kann hier abgefragt werden.

Last, but not least: Der Umfrage Taten folgen lassen

Wie gesehen, liefern Investor Perception Studies gleich auf mehreren Ebenen wertvolle Erkenntnisse. Wer an den Kapitalmärkten gelistet ist, sollte ernsthaft über einen Einsatz nachdenken. Investorenumfragen dienen nicht nur dazu, Schwächen und

How does the communication work?

The third section often contains questions about investor relations work. This allows communication and transparency deficits to be detected and corresponding improvements to be made. In the fourth and last category, special topics are usually examined. How do investors feel about larger projects or any merger or acquisition plans, for example? It is not uncommon for a major project to be cancelled or postponed to a later date if the results of the investor perception study are very strongly negative and contradict the original plan. However, the relevance of trend topics such as ESG and diversity can also be queried here.



Mängel aufdecken, sie stellen auch einen wertvollen Impulsgeber dar, indem sie Punkte offenlegen, die der Unternehmensleitung zuvor vielleicht nicht bewusst waren. Der allerwichtigste Punkt zum Schluss: Eine Investor Perception Study darf niemals Selbstzweck sein. Sie muss von den Verantwortlichen aus echter Überzeugung durchgeführt werden und sollte der Ausgangspunkt für interne Diskussionen und Selbstreflexionen sein. Auch sehr hilfreich: Die Perception-Study als Basis einer erstmaligen oder zur Korrektur der eigenen IR-Strategie. So ist das Geld für die Studie gut angelegt.

Zu den Kosten: Angeboten werden Investor Perception Studies u.a. von Beratungsgesellschaften und Research-Häusern. Die Kosten liegen – je

Last, but not least: putting the survey into action

As we have seen, investor perception studies provide valuable insights on several levels. Those listed on the capital markets should seriously think about using them. Investor surveys not only serve to uncover weaknesses and deficiencies, but they also provide valuable impetus by revealing points that the company management may not have been aware of before. The most important point in conclusion: an investor perception study must never be an end unto itself. It must be carried out by those responsible out of real conviction and should be the starting point for internal discussions and self-reflection. Also very helpful: perception studies as the basis for a first-time strategy

nach Umfang – in der Regel zwischen 10.000 und 100.000 Euro.

Auch Dr. Reuter Investor Relations bietet Perception Studies als Bestandteil des Investor-Targeting-Programms an. So gelingt es, ein Maximum aus dem Kontaktaufbau und Kontaktpflege zu wichtigen Investoren für die Kunden rauszuholen.

Interesse am Thema Perception Studie oder Investor Targeting? Sprechen Sie uns an: Dr. Eva Reuter – e.reuter@dr-reuter.eu

or for correcting one's own IR strategy. In this way, the money for the study is well spent.

Costs: investor perception studies are offered by consultancy companies and research houses, amongst others. The costs are usually between 10,000 and 100,000 euros, depending on the scope of the study. Dr. Reuter Investor Relations offers perception studies, as well. These are offered as part of the Investor-Targeting-Program. Particularly profitable here: In this manner, a maximum can be attained from establishing and maintaining contacts to important investors, for the customers.



IR-NEWS

Die meistgelesenen Artikel unseres Newsletters in Q1 / 2024

The most read articles in our newsletter in Q1 / 2024



Investor Relations Officer von SmallCaps: Alleskönner gefragt

Dr. Reuter IR: [WEITERLESEN](#)



Head of IR succession planning: Taking over from the titans of IR

IR magazine: [READ MORE](#)



IR-Dienstleister: Wie Ad-hoc-Meldungen die Öffentlichkeit erreichen

Dr. Reuter IR: [WEITERLESEN](#)



No-one wants to be an IRO when they grow up

IR magazine: [READ MORE](#)



IR-Ziele? Investoren, Investoren, Investoren

Dr. Reuter IR: [WEITERLESEN](#)



How reporting can keep IR close to the top

IR magazine: [READ MORE](#)

HOW CAN SMALLCAP SUCCEED

WITH INVESTOR RELATIONS?



DR-REUTER CONSULTING AGENCY FOR INVESTOR RELATIONS



MEHR GELD FÜR IR-OUTSOURCING?

Eine wachsende Zahl von Unternehmen stockt in ihren IR-Budgets die Ausgaben für externe Dienstleister auf. Zu diesem Ergebnis kommt der Global Practice Report 2023 des IR Magazine, für den 340 Verantwortliche aus IR-Abteilungen von Unternehmen weltweit befragt wurden. Demnach entfallen 34% der jährlichen Budgets auf externe Agenturen und Spezialisten. Ein Jahr zuvor lag der Durchschnittswert noch bei 28%.

MORE MONEY FOR IR OUTSOURCING?

A growing number of companies are increasing spending on external service providers in their IR budgets. This is the conclusion of IR Magazine's Global Practice Report 2023, for which 340 of those responsible for this from IR departments of companies worldwide were surveyed. According to the report, external agencies and specialists account for 34% of annual budgets. A year earlier, the average value was only 28%.

Von insgesamt 13 verschiedenen Arbeitsbereichen kristallisieren sich dabei sechs Felder als Schwerpunkte heraus. 77% aller befragten Firmen betreiben Outsourcing für die Shareholder Registration, gefolgt von Shareholder Identifikation (64%), Design für Geschäftsberichte (58%), Kontakte mit Stimmrechtsvertretern (51%), Management der IR Website (49%) und Perception Studies (47%). Auffallend dabei ist, dass sich bei diesen Top 6 keine Veränderungen ergeben, seit diese Studie 2018 erstmals durchgeführt wurde.

Out of a total of 13 different work areas, six fields emerge as focal points. 77% of all companies surveyed outsource shareholder registration, followed by shareholder identification (64%), design for annual reports (58%), contacts with voting representatives (51%), management of the IR website (49%) and perception studies (47%). What is striking about this is that there have been no changes to these top 6 since the study was first carried out in 2018.



Zu beobachten ist über den Zeitraum der letzten fünf Jahre auch, dass der Anteil der Firmen, die das Organisieren von Roadshows, Meetings und Events externen Spezialisten überlassen, von 28% auf 22% gesunken ist. Dieselbe negative Tendenz, und zwar von 27% auf 24%, ist beim Investor Targeting festzustellen. Dagegen beziehen nur 3% der befragten Firmen externe Berater in die IR-Strategie ein. Auch der gesamte Komplex der Corporate Communications wird bevorzugt firmenintern gemanagt: Ganze 15% der befragten IR-Vertreter beziehen hier externe Kräfte in ihre Arbeit ein.

Im Gegensatz dazu punkten externe IR-Berater in zwei technologischen Feldern, die für die Investoren-Ansprache immer wichtiger werden. Beim Social-Media-Monitoring stieg der Anteil der Firmen, die sich externer Expertise bedienen, von 24% auf 30%, und beim Einrichten von IR Apps von 28% auf 32%. Diese Entwicklung ist auch ein Indiz dafür, dass sich die Beschäftigten in den IR-Abteilungen häufig nicht als ausreichend kompetent sehen, um bei den digitalen Kommunikationskanälen den besten Output für die eigene Arbeit zu erzielen.

Over the last five years, a fall from 28% to 22% in the proportion of companies that leave the organization of road shows, meetings and events to external specialists can also be observed. The same negative trend, from 27% to 24%, is ascertained in investor targeting. On the other hand, only 3% of the companies surveyed include external consultants in their IR strategy. Companies prefer to manage the entire complex of corporate communications internally as well: a full 15% of the IR representatives surveyed involve external personnel here in their work.

In contrast, external IR consultants score points in two technological fields that are becoming increasingly important for Investor Approach. In social media monitoring, the proportion of companies using external expertise increased from 24% to 30%, and, in the setting up of IR apps, from 28% to 32%. This development is also





Die Studienergebnisse geben auch deutlich zu erkennen, dass der Großteil der externen IR-Budgets für administrative Aufgaben verwendet wird, die aufgrund des großen zeitlichen Aufwands ausgelagert werden. Neben Kostengründen greifen Unternehmen auch aus organisatorischen Motiven auf externe Dienstleister zurück. Webcasts und Conference-Call-Service zählen zu den Basics, die ausgelagert werden. Strategische Fragen und digitale Kommunikationskanäle stehen dagegen ganz oben auf der Agenda für den Fall, dass in Zukunft mehr finanzielle Mittel zur Verfügung stehen. 33% der Befragten würden dann Perception Studies in Auftrag geben, 30% mehr in das Social Media Monitoring und in IR Apps sowie 29%

an indication that employees in IR departments often do not see themselves as sufficiently competent to achieve the best output for their own work in the case of digital communication channels.

The results of the study also clearly show that most external IR budgets are used for administrative tasks that are outsourced due to the large amount of time required. In addition to cost reasons, companies also rely on external service providers for organisational reasons. Webcasts and conference call services are among the basic services that are outsourced. Strategic issues and digital communication channels, on the other hand, are at the top of the



mehr in das Investor Targeting investieren.

Die Größe der Firmen spielt interessanterweise keine Rolle bei dieser Priorisierung. Generell ist bei größeren Unternehmen die Bereitschaft aber größer, Perception Studies durchführen zu lassen. 25% der niedrig kapitalisierten Firmen greifen dafür bei der Durchführung von Roadshows auf externe IR-Dienstleister zurück. Bei den Large Caps sind es ganze 7%. Zu beobachten ist dabei, dass die Rolle von Brokern bei Events wie Roadshows an Bedeutung verloren haben. „Als wir vor mehr als sieben Jahren mit der IR-Arbeit begann, hatten wir noch Broker, die im Anschluss an Konferenzen das Feedback der Investoren auf unsere Termine und Präsentationen einholten“, erläutert Irina Zhurba, Head IR bei

agenda should more financial resources be available in the future. 33% of respondents would then commission perception studies, 30% more in social media monitoring and IR apps, as well as 29% more in investor targeting.

Interestingly, the size of a company does not play a role in this prioritization. In general, however, larger companies are more willing to have perception studies carried out. 25% of low-capitalized companies rely on external IR service providers to realize roadshows. In the case of large caps, it is a whole 7%. A loss of importance of the role of brokers in events such as road shows can be observed.

DR
DR. REUTER
INVESTOR RELATIONS

**AWARD
WINNING
AGENCY**



SHORTLISTED
BEST IR PROGRAMME
2023 SMALL CAP



WINNER
BEST INNOVATION IN IR
2023 SMALL CAP

Mister Spex, einem Small Cap aus Berlin. Für die eigene Arbeit bedeute das einen Mehraufwand nach Investoren-Events, weil das Feedback auf solche Events einen wichtigen Input für die Präsentation der Equity Story sei.

Nach welchen Kriterien rekrutieren IR-Teams ihre externen Partner? Mit 56% ist die Reputation der Spezialisten der mit Abstand wichtigste Faktor. Bei 88% der Firmen zählt sie zu den Top3 der Auswahlkriterien. Kosteneffizienz wird von weiteren 21% an erster Stelle genannt. Zwei weitere Top-Kriterien sind die Compliance mit der eigenen Firmenpolitik und ein Track Record am Markt für IR und Finanzkommunikation.

Für die Planungen des externen IR-Budgets ist der Vorstand verantwortlich. Bei den größeren Unternehmen

"When we started IR work more than seven years ago, we still had brokers who, after conferences, obtained feedback from investors on our appointments and presentations," explains Irina Zhurba, Head IR at Mister Spex, a small cap from Berlin. For their own work duties, this means that an additional effort is required after investor events, since feedback on such events is an important input for the presentation of the equity story.

What criteria do IR teams use to recruit their external partners? With 56%, the reputation of specialists is by far the most important factor. For 88% of companies, it is one of the top three selection criteria. Cost efficiency is ranked first by a further 21%. Two other top criteria are



und internationalen Konzernen berichtet die IR-Abteilung direkt an den Finanzvorstand. Anders ist das Bild bei den Small Caps. Dort geht die Berichtslinie - einschließlich der Budgetplanung für externer IR-Dienstleister - direkt zum CEO.

Kleinere Firmen stehen bei der Kooperation mit externen IR-Partnern vor einem größeren Spagat als Large oder Mid Caps. Sie müssen die Routine-Aufgaben in der IR-Arbeit wie Websites und das Organisieren von HVs ebenso schultern wie die Herausforderung, sich im Rahmen des IR-Marketing neue Investorengruppen zu erschließen. Externe IR-Agenturen bringen hier den Vorteil ein, dass sie über Kontakte zu verschiedenen Zielgruppen verfügen, angefangen von Spezialfonds über Vermögensverwalter bis zu Family Offices.



compliance with the company's own policy and a track record in the market for IR and financial communication.

The board of directors is responsible for the planning of the external IR budget. In larger companies and international groups, the IR department reports directly to the CFO. It's a different story for small caps. Here, the reporting line - including budget planning for external IR service providers - goes directly to the CEO.

When cooperating with external IR partners, smaller companies are faced with a greater balancing act than large or mid-caps. They must shoulder the routine tasks in IR work such as websites and the organization of general meetings, as well as face the challenge of opening up new investor groups as part of IR marketing. Here external IR agencies bring to the table the advantage of having contacts to various target groups; these target groups range from special funds to asset managers and family offices.

CASE STUDY OF INNOCAN PHARMA

INNOCAN
PHARMA

RAISING ATTENTION ON THE EUROPEAN CAPITAL MARKET

FINANCIAL PR

[CLICK HERE TO SEE THE CASE STUDY](#)

LEITET DAS JAHR 2024 DIE WENDE BEI DEN SMALL CAPS EIN?

Small Caps haben im letzten Jahr überdurchschnittlich stark gelitten. Gründe dafür waren die hohe Inflation, der Krieg in der Ukraine und der historische Zinsanstieg. Europäische Nebenwerte büßten in den letzten zwei Jahren 11% ein. Kleinere Unternehmen sind in Krisenzeiten aufgrund ihres erschwerten Zugangs zum Kapital und ihrer geringen Liquidität besonders anfällig. Das erklärt Birgit Olsen vom Bellevue Asset

WILL THE YEAR 2024 BE THE TURNING POINT FOR SMALL-CAP STOCK?

Small-cap stock has suffered more than average in the past year. Reasons for this were high inflation, the war in the Ukraine, and also the historical interest rate increase. European small-cap stocks have incurred 11% in losses during the last two years. Smaller companies are particularly vulnerable in times of crisis due to their difficult access to capital and their low liquidity. This is explained by Birgit Olsen from Bellevue Asset



Management in ihrem Kommentar bei e-fundresearch.com.

Die schwache Performance von Small Caps ist auch mit einem Phänomen zu verbinden, das bereits seit einem Jahrzehnt zu beobachten ist. Normalerweise weisen Nebenwerte ein höheres Renditepotenzial auf. Seit 2013 können sich Investoren darauf aber nicht verlassen. Sie mussten sogar einen Renditenachteil gegenüber Large Caps hinnehmen. Nichtsdestotrotz, viele Faktoren begünstigen jetzt einen Umkehr der neuesten Signalen.

Mehrere Faktoren sprechen für eine Wende bei den Small Caps

Ein wichtiger Aspekt, der nun für eine positive Entwicklung der Small Caps spricht, ist die Diversifikation. Investoren, die kleinere Titel in ihre Portfolios einbauen, reduzieren das Risiko, welches ETFs und Fonds mit sich bringen. Bei diesen ist die Gewichtung von Mega Caps und Large Caps in der Regel hoch. Noch entscheidender könnte laut dem Handelsblatt der Fall sein, dass Small Caps wegen der aufgezeigten Entwicklung große

Management in her commentary at e-fundresearch.com.

The weak performance of small-cap stock can also be linked to a phenomenon that has been observed for a decade. Normally, small-cap stocks have a higher return potential. Since 2013, however, investors have not been able to rely on this, and they even had to come to terms with a yield disadvantage compared to large-cap stocks. However, several factors now favour a reversal of the most recent signs.

Several factors favour a turnaround for small-cap stocks

An important aspect that now favours a positive development for small-cap stocks is diversification. Investors who incorporate smaller stocks into their portfolios reduce the risk associated with ETFs and funds. With these, the weighting of mega-cap stocks and large-cap stocks is usually high. According to Handelsblatt, it could be even more crucial that small-cap stocks have great





Expansionschancen haben. Sie haben einen niedrigen Marktanteil und können in der Regel deutlich schneller wachsen als größere Firmen.

Olsen glaubt an das Comeback-Potenzial der Small Caps. Ein erstes Signal dafür sei der Aufschwung, der bei der Performance von europäischen Nebenwerten seit Oktober des vergangenen Jahres zu beobachten ist. Das Plus betrug 13%. Und die nachlassende Inflationsdynamik könnte diese Entwicklung weiter beflügeln. Das wirtschaftliche Umfeld erscheint unterdessen stabil.

Das Basisszenario von Bellevue Asset Management geht davon aus, dass

opportunities for expansion due to recent developments. They have a low market share and can usually grow significantly faster than larger companies.

Olsen also believes in the comeback potential of small-cap stocks. A first signal of this is the upswing that has been observed in the performance of European secondary stocks since October last year. The increase was 13%. And the weakening momentum of inflation is expected to further spur this development. Meanwhile, the economic environment looks stable.

es in Europa zu einer graduellen Verbesserung des Wachstums und einem Soft Landing in den USA kommt. Eine wirtschaftliche Stabilisierung auf dem chinesischen Markt würde die erwartete Trendwende bei Small Caps weiter unterstützen.

Wo Chancen sind, gibt es auch Risiken

Auch im Jahr 2024 besteht die Möglichkeit von Risiken. Eine Rezession beispielsweise könnte dazu führen, dass Small Caps nicht wie erwartet an Wert gewinnen. Ähnlich könnte eine höhere Inflation oder das Auftreten neuer geopolitischer Krisen die Entwicklung der Small Caps beeinflussen.

[Quelle1](#)

[Quelle2](#)

The basic scenario of Bellevue Asset Management therefore assumes that there will be a gradual improvement in growth in Europe and a soft landing in the USA. Economic stabilization in the Chinese market would further support the expected turnaround in small-cap stocks.

Where there are opportunities, there are risks

However, there are still risks for small-cap stocks in 2024. A recession, for example, could prevent an expected come-back. Similarly, higher inflation or new geopolitical crises can influence Small Caps development.

[Source1](#)

[Source2](#)

DR
DR. REUTER
INVESTOR RELATIONS

**AWARD
WINNING
AGENCY**



SHORTLISTED
BEST IR PROGRAMME
2023 SMALL CAP



WINNER
BEST INNOVATION IN IR
2023 SMALL CAP



CASE STUDY OF ARCADIA MINERALS



RAISING ATTENTION ON THE CAPITAL MARKET

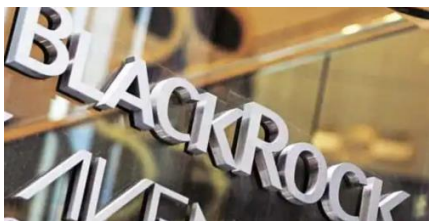
FINANCIAL PR

[CLICK HERE TO SEE THE CASE STUDY](#)

IR-NEWS

Die meistgelesenen Artikel unseres Newsletters in Q1 / 2024

The most read articles in our newsletter in Q1 / 2024



Blackrock knackt Zehn-Billionen-Marke und kauft für Milliarden zu Fondsprofessionell: [WEITERLESEN](#)



AI won't replace you – but someone who can use AI will

Table Europe: [READ MORE](#)



Das sind die Top 11 der größten Pensionsfonds in Deutschland

pbm: [WEITERLESEN](#)



How are IR teams making use of outsourcing?

IR magazine: [READ MORE](#)



Berichtspflichten: EU verschiebt ausstehende Standards auf 2026

Table Europe: [WEITERLESEN](#)



Private company reporting needs greater clarity

IR Society: [READ MORE](#)

Want to increase your shareholder count?



EXPLORE

Dr. Reuter's Investor Relations's digital methods beyond trading!

MORE INFORMATION

Visit our website
www.dr-reuter.eu

OUR IR SERVICES

- ✓ Investor Targeting
- ✓ Roadshows
- ✓ Corporate Access
- ✓ Sustainability

NACHHALTIGKEIT LIEGT BEI DEN REICHEN IM TREND

Auf 454,4 Billionen US-Dollar schätzt die Schweizer Großbank UBS in ihrem „Global Wealth Report 2023“ das globale private Vermögen. Pro Erwachsenen ergibt das nach Rechnung der Bank im Schnitt ein Vermögen von 84.718 US-Dollar. Freilich ist das nur ein statistischer Wert, denn in der Realität ist das private Vermögen nicht gleich verteilt. So beziffert der UBS-Report die Zahl der Millionäre (in USD) auf 59,4 Millionen Menschen, was rund 1,1 Prozent der Erwachsenenbevölkerung entspricht. Diese kleine Gruppe besitzt ein Vermögen von 208,3 Billionen US-Dollar und damit fast 50 Prozent des gesamten globalen Privatvermögens.

Vermögen für eine **“bessere Zukunft“** einsetzen

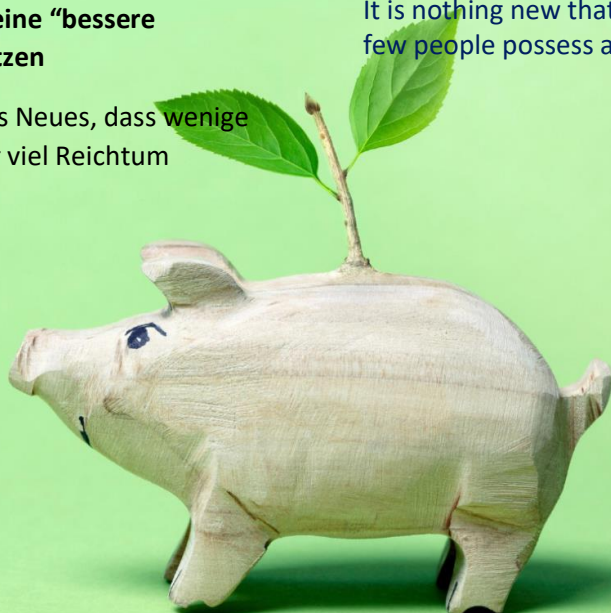
Nun ist es nichts Neues, dass wenige Menschen über viel Reichtum

SUSTAINABILITY IS TRENDING AMONG THE RICH

In its "Global Wealth Report 2023", the major Swiss bank UBS estimates global private wealth at USD 454.4 trillion. According to the bank, this amounts to an average of \$84,718 assets per adult. Of course, this is only a statistical value, because in reality, private wealth is not evenly distributed. For example, the UBS report puts the number of millionaires (in USD) at 59.4 million people, which corresponds to circa 1.1 percent of the adult population. This small group owns \$208.3 trillion US-dollars in assets, and hearwith nearly 50 percent of total global private wealth.

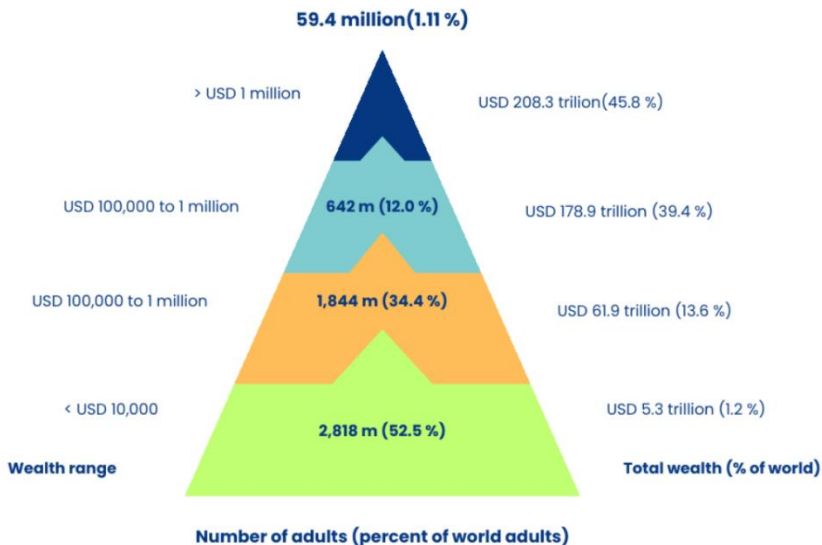
Deploying assets for a **"better future"**

It is nothing new that comparatively few people possess a great deal of



1.1 percent of the population(aged over 18 years) owns 45.8 percent of

Source: UBS, Global Wealth Report 2023



verfügen. Das war global betrachtet im Grunde schon immer so. Neu ist jedoch, dass immer mehr Reiche ihr Vermögen für nachhaltige Zwecke einzusetzen scheinen. Also mit ihrem Wohlstand eine gewisse Verantwortung übernehmen. Für die Autoren der UBS-Studie ist das ein wichtiger Punkt: „Die richtige Mobilisierung von Privatvermögen ist in dieser Zeit des Wandels entscheidend“, heißt es im Global Wealth Report. Ob als Quelle für Investitionen oder Philanthropie, privates Vermögen werde die Möglichkeiten, die der technologische Wandel bietet, mitgestalten.

wealth. From a global perspective, this has basically always been the case. What is new, however, is that more and more rich people seem to be using their wealth for sustainable purposes. That is, they take on a certain responsibility with their prosperity. For the authors of the UBS study, this is an important point: "The right mobilization of private wealth is crucial in this time of change," according to the Global Wealth Report. Whether as a source of investment or philanthropy, private wealth will help shape the opportunities offered by



Die UBS fordert: „Wohlstand muss für eine bessere Zukunft eingesetzt werden.“

Buffett, Gates & Co.: Die Entdeckung der Wohltätigkeit

In der Tat könnten zahlreiche Umweltprojekte ohne finanzstarke Privatinvestoren nicht finanziert werden. Ein Beispiel dafür ist der mittlerweile verstorbene Douglas Tompkins, ein Multimillionär und ehemaliger Unternehmer aus San Francisco. Er verkaufte seine Firmenanteile und gründete die Deep Ecology Foundation, die sich weltweit in mehr als 50 Umweltprojekten engagiert. Für andere wiederum ist Klima- und Umweltschutz auch ein Mittel zum Zweck. So finden sich im Milliardär-Index von Bloomberg zahlreiche Unternehmer, die ihren Reichtum mit

technological change. UBS demands: "Prosperity must be used for a better future."

Buffett, Gates & Co.: the discovery of charity

In fact, numerous environmental projects could not be financed without financially strong private investors. An example of this is the now-deceased Douglas Tompkins, a multimillionaire and former entrepreneur from San Francisco. He sold his company shares and founded the Deep Ecology Foundation, which is involved in more than 50 environmental projects worldwide. For others, climate and environmental protection is also a means to an end. Bloomberg's Billionaire Index, for example, contains numerous entrepreneurs who have acquired their

im weitesten Sinne nachhaltigen Produkten erworben haben. Man denke nur an Tesla-Chef und Großaktionär Elon Musk. Sehr bekannt ist auch die „Giving Pledge“-Initiative von Investorenlegende Warren Buffet und Microsoft-Mitgründer Bill Gates. Sie wirbt bei den reichsten Personen der Welt, den Großteil ihres Vermögens für wohltätige Zwecke zu verwenden. 240 Milliardäre haben sich der Initiative bereits angeschlossen. Das sind immerhin rund zehn Prozent aller Milliardäre weltweit.

ESG-Anlagen liegen bei Vermögenden im Trend

Eine Möglichkeit sich für eine bessere Welt einzusetzen, ist es, das Vermögen – wenn schon nicht zu spenden – dann wenigstens nachhaltig zu investieren. Einer Umfrage der Beratungsgesellschaft Cap Gemini zufolge, gaben 41 Prozent der befragten Personen mit einem investierbaren

wealth with products that are sustainable in the broadest sense. Just think of Tesla CEO and major shareholder Elon Musk. The "Giving Pledge" initiative by investor legend Warren Buffet and Microsoft co-founder Bill Gates is also very well known. It encourages the world's richest people to donate the majority of their wealth to charity. 240 billionaires have already joined the initiative. After all, this is around ten percent of all billionaires worldwide.

ESG investments are trending among the wealthy

One way of working for a better world is to, if not to donate them, at least invest your assets in a sustainable way. According to a survey by the consulting company Cap Gemini, 41 percent of the people surveyed with investable assets of more than one million US dollars stated that investments related to ESG are their top priority. 63 of the HNWI (High Net





Vermögen von mehr als einer Million US-Dollar an, dass Investitionen mit ESG-Bezug für sie oberste Priorität haben. 63 der HNWI (High Net Worth Individuals) erklärten wiederum, dass sie ESG-Bewertungen für ihre Anlagen angefordert haben. ESG steht für Environmental, Social und Governance (Umwelt, Soziales, Unternehmensführung). Interessant: Von den Millionären, die 40 Jahre oder älter sind, interessieren sich 49 Prozent für ESG-Anlagen, bei den Millionären

Worth Individuals) in turn stated that they have requested ESG ratings for their investments. ESG stands for Environmental, Social and Governance. Of the millionaires who are 40 years or older, 49 percent are interested in ESG investments, while the figure for millionaires under the age of 40 is 71 percent. So, between the generations, a clear difference shows.

The other side of the coin

The growing interest and commitment of wealthy people to the



**AWARD WINNING
AGENCY**



SHORTLISTED
BEST IR PROGRAMME
2023 SMALL CAP



WINNER
BEST INNOVATION IN IR
2023 SMALL CAP

unter 40 Jahren sind es dagegen 71 Prozent. Es zeigt sich also ein klarer Unterschied bei den Generationen.

Die andere Seite der Medaille

Das wachsende Interesse und Engagement von wohlhabenden Menschen für die Belange des Planeten ist begrüßenswert. Auf der anderen Seite darf aber auch nicht verheimlicht werden, dass es gerade die Reichen sind, die die Umwelt und Natur übermäßig stark belasten. Einer Studie der Entwicklungsorganisation Oxfam zufolge, verursacht das reichste Prozent der Weltbevölkerung so viele klimaschädliche Treibhausgase wie die fünf Milliarden Menschen, die den ärmeren zwei Drittel der Menschheit angehören. Dass der Treibhausgasausstoß mit dem privaten Einkommen und Vermögen steigt, hat mit dem höheren Konsum zu tun, zum Beispiel in Form von häufigeren Flugreisen oder größeren Autos und Häusern.

Quelle: Spotlight IR Magazin / UBS Global Wealth Report & Nachhaltigkeit / 26.02.2024

concerns of the planet is welcomeable. On the other hand, it must not be concealed that it is the rich who place an excessive burden on the environment and nature. According to a study by the development organization Oxfam, the richest one percent of the world's population produces as many greenhouse gases that are harmful to the climate as the five billion people who belong to the poorer two-thirds of humanity. The fact that greenhouse gas emissions increase with private income and wealth has to do with higher consumption rates, for example, in the form of more frequent air travel or larger cars and houses.

Source: Spotlight IR Magazine / UBS Global Wealth Report & Sustainability / 02/26/2024



**HOW TO GET
MORE SHAREHOLDERS
MORE TRADING VALUE?**

LEARN NOW



DIE EUROPÄISCHE CSRD IST FÜR SMALL UND MID CAPS EINE BESONDERE HERAUSFORDERUNG

Die große Mehrheit aller Unternehmen hat im Zuge der EU-Taxonomie ihre ESG-relevanten Zielsetzungen formuliert und sich für deren Umsetzung einen Zeitrahmen gesetzt. Die große Herausforderung der nächsten Jahre besteht jetzt darin, diesen Prozess im Einklang mit den verschärften regulatorischen Rahmenbedingungen zu gestalten. Konkret geht es um die Corporate Sustainability Reporting

THE EUROPEAN CSRD IS A PARTICULAR CHALLENGE FOR SMALL AND MID CAPS

The vast majority of all companies have formulated their ESG-relevant objectives as part of the EU taxonomy and have set themselves a timeframe for their implementation. The major challenge over the next few years will be to shape this process in line with the stricter regulatory framework. Specifically, it is about the Corporate Sustainability Reporting Directive, or CSRD for short, which was adopted on January

Directive, kurz CSRD, die am 5. Januar 2023 verabschiedet wurde und Anfang 2024 in Kraft getreten ist. Diese EU-Richtlinie zur Berichterstattung über Nachhaltigkeit verpflichtet Unternehmen Rechenschaft darüber abzugeben und nachzuverfolgen, wie sich ihre Aktivitäten auf Umwelt und Gesellschaft auswirken.

Konkretisiert werden die Berichtsinhalte durch die so genannten Europäischen Standards für die Nachhaltigkeitsberichterstattung (ESRS). Sie verpflichten Führungskräfte, Nachhaltigkeitsthemen wie Klimawandel, Verlust der Biodiversität und Menschenrechte zu analysieren, ihre selbst gesetzten Ziele transparent zu machen und die Zielerreichung zu messen. Im Einzelnen sind dabei bis zu 1144 quantitative und qualitative Datenpunkte zu berücksichtigen. Für alle Informationen ist eine unabhängige Prüfung erforderlich. Das gesamte Managementteam auf Vorstandsebene ist in seinem Tagesgeschäft tangiert. Der Aufsichtsrat und der Prüfungsausschuss müssen die Nachhaltigkeitsberichterstattung des Unternehmens überwachen. Und zuletzt müssen alle Nachhaltigkeitsinformationen dem Abschlussprüfer oder einem unabhängigen Dienstleister vorgelegt werden, um

5, 2023 and came into force at the beginning of 2024. This EU directive on sustainability reporting requires companies to account for and track the impact of their activities on the environment and society.

The content of the report is specified in the European Sustainability Reporting Standards (ESRS). They oblige managers to analyse sustainability issues such as climate change, loss of biodiversity and human rights, to make their self-imposed targets transparent and to measure the achievement of these targets. In detail, up to 1144 quantitative and qualitative data points must be taken into account. Independent verification is required for all information. The entire management team at Management Board level is affected in its day-to-day business. The Supervisory Board and the Audit Committee must monitor the company's sustainability reporting. Last but not least, all



„eine begrenzte Sicherheit“ zu erlangen.

Davon betroffen sind nicht nur internationale Konzerne, sondern auch alle kleinen und mittelständischen Unternehmen unabhängig von der Kapitalmarktorientierung, die zwei der drei folgenden Kriterien erfüllen: mehr als 250 Beschäftigte, eine Bilanzsumme über 20 Mio. Euro und Nettoumsatz von mehr als 40 Mio. Euro. Darüber hinaus umfasst die Regelung sämtliche Unternehmen, die an einem EU-regulierten Markt notiert sind. Davon ausgenommen sind Kleinstunternehmen, die zwei dieser drei Merkmale nicht überschreiten: Zehn Beschäftigte, 350 000 Euro Bilanzsumme und 700 000 Euro Nettoumsatz.

sustainability information must be submitted to the auditor or an independent service provider in order to obtain "limited security".

This affects not only international corporations, but also all small and medium-sized companies regardless of their capital market orientation, which meet two of the three following criteria: more than 250 employees, a balance sheet total of more than 20 million euros and net sales of more than 40 million euros. In addition, the regulation covers all companies listed on an EU regulated market. This does not apply to micro-enterprises that do not exceed two of these three criteria: Ten employees,



Den Anfang machen in einem Stufenmodell in ihrem Geschäftsbericht für 2024 sämtliche Unternehmen, die bereits der zuvor gültigen EU-Richtlinie zur nichtfinanziellen Berichterstattung (NFRD) unterliegen. 2026 folgen dann alle Unternehmen die zwei der drei Kriterien erfüllen: Eine Bilanzsumme von mindestens 25 Mio. Euro, Nettoumsatzerlöse von mindestens 50 Mio. Euro und mindestens 250 Beschäftigte. Börsennotierte Small und Mid Caps, die diese Parameter nicht erfüllen, sind 2027 erstmals verpflichtet, in ihrem Geschäftsbericht für 2026 Rechenschaft abzugeben, wenn sie nicht von der Möglichkeit des Aufschubs machen und damit bis 2028 von der Anwendung der Richtlinie ausgenommen werden.

Nach einer aktuellen Umfrage der Investmentbank Fidelity ist die Mehrheit der Unternehmen mit der Vielzahl der Berichtsanforderungen noch nicht ausreichend vertraut. Die

350,000 euros balance sheet total and 700,000 euros net turnover.

All companies that are already subject to the previously applicable EU Non-Financial Reporting Directive (NFRD) will start with a phased model in their annual report for 2024. 2026 will be followed by all companies that meet two of the three criteria: a balance sheet total of at least 25 million euros, net sales of at least 50 million euros and at least 250 employees. Listed small and mid caps that do not meet these parameters will be required to report for the first time in 2027 in their annual report for 2026, unless they make use of the deferral option and are thus exempted from the application of the Directive until 2028.

According to a recent survey by the investment bank Fidelity, the majority of companies are not yet sufficiently familiar with the multitude of reporting requirements. The results



Ergebnisse sind das Resultate einer Umfrage, die das firmeneigene Analystenteam unter allen Unternehmen aus ihrem Coverage-Universum in den einzelnen Branchen durchführte. Demnach sind 52% der befragten Unternehmen auf die Vielzahl der neuen ESG-relevanten Berichtsanforderungen nicht vorbereitet. In Europa liegt der Prozentsatz mit 60% am höchsten, am niedrigsten dagegen mit 27% in China. Nordamerika und Japan liegen mit 48% bzw. 45% im Mittelfeld. Als größtes Problem charakterisierten die Befragten, wie sie mit den zur Verfügung stehenden personellen Ressourcen sich auf die verschiedenen Anforderungen gleichzeitig konzentrieren können.

Zugleich zeigt sich jedoch der positive Trend, dass eine steigende Zahl von Firmen einen bereits hohen Umsetzungsgrad feststellt. Fast ein Drittel der befragten Analystinnen und Analysten gibt an, die Umsetzung von ESG-Richtlinien in ihren Unternehmen habe sich ausgehend vom zuvor niedrigen Niveau verbessert. Weitere 28% berichten Verbesserungen, die von einem bereits hohen Niveau ausgehen, und 27 % sagen, die ESG-Umsetzung sei bereits jetzt auf einem hohen Level. Diese Unternehmen

are the outcome of a survey conducted by the company's own analyst team among all companies from its coverage universe in the individual sectors. According to the survey, 52% of the companies surveyed are not prepared for the large number of new ESG-relevant reporting requirements. The percentage is highest in Europe at 60% and lowest in China at 27%. North America and Japan are in the middle of the field with 48% and 45% respectively. The biggest problem identified by the interviewees was how to concentrate on the various requirements while at the same time facing available personnel resources constraints.

At the same time, however, the positive trend is that an increasing number of companies are already reporting a high level of implementation. Almost a third of the analysts surveyed say that the implementation of ESG guidelines in their companies has improved from the previously low level. A further 28% report improvements that are based on an already high level, and 27% say that ESG



**HOW TO GET
MORE SHAREHOLDERS
MORE TRADING VALUE?**

LEARN NOW

sehen umgekehrt wenig Spielraum für spürbare Verbesserungen im Jahr 2024.

Ungeachtet dieser positiven Trends bei den Blue Chips liegt es auf der Hand, dass vor allem Small Caps ihre personellen und fachlichen Ressourcen noch geschickter bündeln müssen, um die im Zuge der CSRD anfallenden Anforderungen effizient einzubringen. In der Praxis bewährt haben sich multidisziplinäre Teams aus Spezialisten für Finanzen, Nachhaltigkeit, Investor Relations und Strategie.

implementation is already at a high level. Conversely, these companies see little scope for noticeable improvements in 2024.

Despite these positive trends among blue chips, it is clear that small caps in particular need to pool their personnel and specialist resources even more skilfully in order to efficiently incorporate the requirements arising in the course of CSRD. Multidisciplinary teams of specialists in finance, sustainability, investor relations and strategy have proven their worth in practice.



IR-NEWS

Die meistgelesenen Artikel unseres Newsletters in Q1 / 2024
The most read articles in our newsletter in Q1 / 2024



So stehen Hochvermögende zu Nachhaltigkeit

pbmc: [WEITERLESEN](#)



AGM season 2024: IROs need to recognize that deforestation is hitting their bottom line

IR magazine: [READ MORE](#)



Sind Unternehmen nicht auf die ESG-Verordnung der EU vorbereitet?

Dr. Reuter IR: [WEITERLESEN](#)



Which social numbers really matter to investors?

IR magazine: [READ MORE](#)



CSRD: Neue Ära der Nachhaltigkeits-Berichterstattung

e-fundresearch: [WEITERLESEN](#)



Evolving beyond disclosure: 2024's ESG trends, opportunities and challenges

IR magazine: [READ MORE](#)

DISCOVER

NEW WAYS

TO ATTRACT SHAREHOLDERS BEYOND TRADITIONAL TRADING METHODS

MEET DR REUTER INVESTOR RELATIONS



**AWARD WINNING
AGENCY**



SHORTLISTED
BEST IR PROGRAMME
2023 SMALL CAP



WINNER
BEST INNOVATION IN IR
2023 SMALL CAP

UPCOMING EVENTS



April 9, Virtual

NIRI: Virtual IRC Lounge
IR Skills Mastery That
Elevate Your Career
[READ MORE](#)



May 20, Virtual

IR Society: Digital
communications for
your IR strategy
[READ MORE](#)



May 23, New York

IR Magazine Forum:
Women in IR
[READ MORE](#)



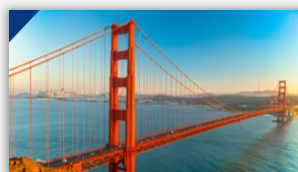
June 6, Virtual

NIRI: Capital Markets
Essentials
[READ MORE](#)



June 6-7, Frankfurt

DIRK Workshop:
Investor Relations As-
sistenz - Fit for the Job
[READ MORE](#)



June 9-11, San Francisco

NIRI: Annual Conference
Elevating IR
[READ MORE](#)



June 12, London

IR Society:
Annual Conference 2024
[READ MORE](#)



June 20, London

IR Magazine:
Think Tank – Europe
[READ MORE](#)



June 27, New York

IR Magazine: ESG Integration
Forum – Summer
[READ MORE](#)

MELDEN SIE SICH AN!

Melden Sie sich jetzt an und erhalten Sie die aktuellsten IR – News und viele weitere wichtige Informationen rund um das Thema IR!





Office Frankfurt

Friedrich Ebert Anlage
35-37 Tower 185 60327 Frankfurt
+49 (0) 69 1532 5857
Dr. Eva Reuter, CEO
e.reuter@dr-reuter.eu



**AWARD WINNING
AGENCY**

**BEST ⁱSociety
PRACTICE
AWARDS 2023**

SHORTLISTED

**SHORTLISTED
BEST IR PROGRAMME
2023 SMALL CAP**

**BEST ⁱSociety
PRACTICE
AWARDS 2023**

WINNER

**WINNER
BEST INNOVATION IN IR
2023 SMALL CAP**